

Advention

———— BUSINESS PARTNERS ————

Dubai – London – New York – Paris – Shanghai

**Strategic advisory services
to large and medium-sized corporations
and private equity investors**



Strategy. Globally. Differently.

- ✓ Corporate and business unit strategy
- ✓ Growth strategy
- ✓ Performance improvement
- ✓ Transaction support and strategic reviews

www.adventionbp.com
Office in France:
6 rue Anatole de La Forge
75017 Paris
Tel: +33 1 53 43 88 57

Contact:
Alban Neveux
Group Managing Director
Tel: +33 6 10 94 33 39
alban.neveux@adventionbp.com

DATE DE CRÉATION : 2001

Bureau en France : 6, rue Anatole de La Forge - 75017 Paris (autres bureaux : New York, Londres, Munich, Dubaï et Shanghai)
Tél : 01 53 43 88 57
Web : www.adventionbp.com
Email : alban.neveux@adventionbp.com

REPÈRES

→ **SPÉCIALISATIONS :**

L'offre de services d'Advention est structurée autour de trois pôles principaux déclinés à l'international dans les différents bureaux d'Advention (New York, Paris, Londres, Munich, Dubaï et Shanghai) :

- Conseil auprès des investisseurs
 - Revues stratégiques à l'achat et à la vente
 - Accompagnement des sociétés en portefeuille
- Conseil en stratégie auprès des entreprises
 - Revues de portefeuilles d'activités
 - Stratégies de croissance
- Optimisation des performances opérationnelles

→ **POSITIONNEMENT CLIENTS :**

A l'international et en France : grands groupes, investisseurs financiers (large cap, mid cap, small cap), sociétés familiales (ETI et PME), entrepreneurs, prêteurs senior et mezzaneurs.

→ **SECTEURS DE PRÉDILECTION :**

Distribution, biens de consommation, industrie, transports, services aux entreprises, santé, télécoms, technologie, énergie, services collectifs, tourisme, médias et services financiers

→ **NOTRE APPROCHE DU CONSEIL :**

- Le sur-mesure : recherche de l'innovation et de la vraie différenciation pour nos clients, travail en partenariat et engagement complet aux côtés de nos clients.
- L'approche factuelle : démarche analytique, appui sur des faits et éléments quantifiés, recherche de l'asymétrie d'information comme avantage concurrentiel.
- La dimension internationale : capacité à intégrer la dimension internationale et à accompagner nos clients sur leurs enjeux globaux à travers les différents bureaux en propre d'Advention (New York, Paris, Londres, Munich, Dubaï et Shanghai)
- L'orientation business : aide à la prise de décision, culture du retour sur investissement, recherche de la performance économique et financière de nos clients, pragmatisme.

PROFILS



▶ **ALBAN NEVEUX** – Associé - Directeur Général Groupe (ESCP Europe, DEA IEP Paris, MBA Philadelphie)



▶ **ERIC LESAVRE** – Vice-Président (Télécom ParisTech)



▶ **JEAN-MICHEL SCHMITT** – Associé (ESCP Europe)



▶ **ETIENNE PITHOIS** – Vice-Président (Supélec, HEC)



▶ **FRÉDÉRIC MISSÉ** – Associé (HEC)



▶ **PRZEMEK BABICZ** – Vice-Président (HEC)



▶ **MARION DUCHEIN** – Vice-Président (Télécom ParisTech)

HISTOIRE DU CABINET

HISTOIRE

Créée par des associés ayant des expériences réussies

à la fois dans des sociétés de conseil en stratégie de premier plan ainsi que dans des grands groupes et des activités entrepreneuriales, Advention Business Partners est un groupe international de conseil en stratégie qui aide les dirigeants, les investisseurs et les entrepreneurs à adresser leurs enjeux stratégiques et à saisir des opportunités d'affaires.

Avec ses soixante consultants dans ses différents bureaux en propre (New York, Paris, Londres, Munich, Dubaï et Shanghai), Advention Business Partners accompagne ses clients dans le Monde entier (trois-quarts de l'activité est à l'international).

En parallèle de son activité de conseil en stratégie auprès des

entreprises, depuis son origine Advention Business Partners a toujours été très actif auprès des acteurs du private equity. Avec plusieurs centaines d'interventions réalisées auprès des fonds d'investissement, Advention Business Partners est ainsi reconnu par l'ensemble de la communauté des investisseurs et financiers comme un des leaders de référence dans cette activité, que ce soit sur le large cap, le mid cap ou le small cap.

Advention Business Partners intervient à la fois dans les phases d'investissement et de désinvestissement, en conseil à l'achat et à la vente, ainsi que pendant la vie des participations en accompagnant les investisseurs et leurs dirigeants dans la création de valeur des sociétés en portefeuille.